

# SENTIRSI PRONTI! LASCIATI ISPIRARE DA CHI E' DIVENTATA/O: "OPERATORE/TRICE SERVIZI VENDITA"

Dalla scoperta delle professioni ai percorsi scolastici e formativi, valorizzando sé stessi.

## LA STORIA DI ANDREA: GLI INIZI

Andrea è sempre stato un bambino curioso e affamato di novità. La scuola primaria e media scorrono veloci, senza particolari difficoltà. Sono soprattutto gli insegnamenti artistici ad interessarlo. Gli piacciono i colori e le attività creative. Inoltre Andrea è molto socievole e estroverso, gli piacciono le relazioni con le persone.

## COSA ACCADE ALLE SCUOLE SUPERIORI

Dopo la terza media decide di iscriversi alla Formazione Professionale, per ottenere prima la qualifica di operatore ai servizi di vendita, e successivamente si iscrive al quarto anno per diventare Tecnico commerciale delle vendite.

## PRIMO PUNTO DI SVOLTA

Il suo percorso fino al quarto anno è molto soddisfacente: può realizzare entrambe le sue inclinazioni, quella più artistica, soprattutto nella preparazione degli spazi di vendita e quella sociale. E' soprattutto il periodo trascorso in un'azienda leader del settore dell'abbigliamento durante il quarto anno che rappresenta un punto di svolta per lui.

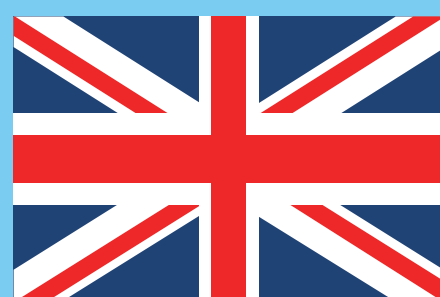


## COSA ACCADE DURANTE IL CAPES E L'ALTA FORMAZIONE

L'esperienza nella multinazionale lo motiva a riprendere gli studi per consolidare ulteriormente le sue competenze. Si iscrive al quinto anno CAPES per sostenere poi con successo l'esame di Maturità. Si iscrive successivamente al percorso in Alta Formazione per il Marketing offerto sempre dalla sua scuola in partnership con le imprese del settore.

## SECONDO PUNTO DI SVOLTA

Durante il percorso di Alta Formazione ha la possibilità di frequentare un breve stage internazionale a Londra, presso una nota catena di centri commerciali. Il contesto internazionale e la possibilità di sviluppare un progetto creativo nel negozio in cui si trova a lavorare lo spingono a rimanere a Londra per trovare un lavoro in questa città.



## COSA FA ANDREA OGGI

Andrea oggi è sales manager presso una catena di negozi di una nota multinazionale a Londra.