

# SENTIRSI PRONTI! LASCIATI ISPIRARE DA CHI E' DIVENTATA/O: "COMMERCIALISTA"

Dalla scoperta delle professioni ai percorsi scolastici e formativi, valorizzando sé stessi.

## LA STORIA DI MARCELLO: GLI INIZI

Francesco ha frequentato con ottimo profitto la scuola primaria e la scuola media. Non aveva una materia preferita, ma frequentemente studiava più volentieri le lingue straniere, soprattutto l'inglese, una sua grande passione.

## COSA ACCADE ALLE SCUOLE SUPERIORI

Si iscrive all'Istituto Tecnico Economico perché non aveva le idee molto chiare, i genitori spingevano per avere un titolo di studio spendibile nel mercato del lavoro, e molti suoi amici avevano fatto questa scelta. L'esperienza è stata in parte soddisfacente: alcune materie non erano di suo interesse, però ha trovato dei bravi insegnanti che l'hanno stimolato a interessarsi ad argomenti diversi, non solo tecnici e economici.

## PRIMO PUNTO DI SVOLTA

Durante un'esperienza di alternanza scuola lavoro realizzata con tutti i suoi compagni di classe in una banca locale, si interessa maggiormente alle professioni di tipo economico e contabile: scopre infatti che non ci sono solo persone che lavorano dietro lo sportello della banca, ma ci sono tanti uffici e ciascuno ha una responsabilità complessa insieme agli altri.



## COSA ACCADE DURANTE L'UNIVERSITA'

Si iscrive all'Università al corso triennale di economia e commercio, e successivamente al corso magistrale in scienze dell'economia. Dopo l'università decide di realizzare un tirocinio professionalizzante per poter poi sostenere l'esame di stato per l'iscrizione all'albo.

## SECONDO PUNTO DI SVOLTA

Realizza il tirocinio presso un'azienda multinazionale che si occupa di import e export di materiali per l'edilizia. Per la prima volta ha la possibilità di mettere a frutto la sua passione per le lingue, visto che il suo lavoro lo porta a contattare frequentemente fornitori provenienti da paesi diversi in giro per il mondo.



## COSA FA MARCELLO OGGI

Marcello lavora ancora oggi nell'azienda dove ha fatto il praticantato, e in cui ha realizzato un primo percorso di carriera diventando responsabile commerciale della rete di vendita per il sud est asiatico.